爱智康广州分校校园招聘简章

**【公司简介】**

好未来是一家立足中国、走向国际的教育科技企业。2010年10月，好未来在美国纽交所正式挂牌，成为国内首家在美国上市的中小学教育企业。

爱智康是好未来旗下品牌，总部设在北京。目前爱智康在北京、上海、广州、深圳、天津、杭州、成都、西安、南京、武汉、郑州、苏州、济南、重庆、沈阳设立分校，为6至18岁中小学生提供精品1对1、8人班、直播课、公立校课程、VIP课程教育服务。

公司网站：<http://gz.jiajiaoban.com/>

公司地址：广州市天河区珠江新城花城大道18号建滔广场21楼

Tel: 020-38917514

微信公众号：广州爱智康校园招聘

**【加入爱智康，你将得到】**

**※广阔的晋升空间**

采取“无级别竞聘”晋升机制，资历和层级不再成为唯一标准，能力才是最重要！

**※和谐的工作氛围**

简单平实的人际关系，平等开放的沟通渠道，一群和你一样有追求有理想有激情的小伙伴将会与你一起碰撞新鲜想法！

**※完善的培训体系**

为不同阶段的你提供多元化的培训课程，包括岗前培训、岗后培训、进阶培训、职业规划指导课程等，时刻关注你的成长！

**※齐全的年度福利**

结婚礼金、年度体检、住福基金（无息贷款计划，最高50万）、 开门利是、节日礼品、年度旅游、活动基金等多项福利！

**【招聘岗位1】授课教师**

1对1/小组课 中小学专职/兼职教师

科目：语文 英语 初高数学 小学数学 物理 化学

【招聘人数】 80

【岗位职责】

1. 根据学生特点制定有针对性的课程，为学生提供高质量教学服务；
2. 定期与家长进行沟通反馈，以检验学生本阶段学习效果；
3. 关爱学生身心健康成长，帮助学生树立健康积极的学习心态和良好的学习习惯；
4. 参与公司组织的各种培训、集体教研、讲座和会议等活动。

【任职要求】

1. 教育背景：本科及以上学历；

2. 工作态度：积极主动，富有责任心，热爱教育事业；

3. 专业能力：专业功底扎实，能够激发学生学习兴趣，沟通表达能力强；

4. 教师仪容：成熟稳重，得体大方。

【应聘流程】

初试——岗前培训——复试——终面——录取

【薪资结构】

专职：课时费+六险一金+公司福利，税前每月8K—15K

兼职：课时费+提前录用机会，税前每月约3.5K-8k

【职业发展通道】

管理路线：教师——专员——组长——主管——经理

教师路线：普通教师——高级教师——明星教师

**【招聘岗位2】管理培训生**

【招聘人数】 10

【岗位职责】

1. 教师序列、业务序列、职能序列灵活的轮岗机会和职业发展通道；

2. 个人潜能充分展示的机会；

3. 完全信赖、全面支持条件下担当重任的环境、机会。

【任职要求】

1. 2018届全日制本科、硕士毕业生，985/211优先考虑；

2. 热爱教育行业，有社团、学生会或班级管理经验者优先；

3. 良好的沟通能力，协调能力及团队意识，优秀的适应及抗压能力。

【应聘流程】

初试——复试——终面——录取

【薪资结构】

面谈

【职业发展通道】

管培生——主管——部门核心骨干——储备校长

**【招聘岗位3】学习顾问**

【招聘人数】 10

【岗位职责】

1. 根据公司提供的资源约访客户，接听客户咨询电话，进行客户接待及协议谈判签署工作，达成课程销售目标；

2. 负责根据公司业务流程对客户学生的学习状况做出分析与诊断，制定辅导方案；

3. 协助开展市场推广和宣传活动，促进与教学部和市场部的沟通协作；

4. 做好潜在学员的回访、跟踪，提高学员满意度与认知度。

【任职要求】

1. 本科及以上学历，教育学或心理学等相关专业优先；

2. 具有良好的表达能力，善于与人交流；

3. 热爱教育事业，具有良好的敬业精神；

4. 具有较强的亲和力，形象好，气质佳。

【应聘流程】

初试——复试——录取

【薪资结构】

底薪＋业绩提成＋六险一金＋公司福利，薪资平均6K起，上不封顶

【职业发展通道】

学习顾问——组长——主管——经理，或者通过内部竞聘往其他方向发展

**【招聘岗位4】VIP顾问**

【招聘人数】 8

【岗位职责】

1. 负责所在中心市场合作渠道工作开展，收集客户信息，通过适宜的市场营销方法和技巧，将潜在客户转为公司客户；

2. 协助策划营销活动并执行；

3. 市场调研、同业机构营销动向信息收集、汇总、分享。

【任职要求】

1. 市场营销专业为佳；

2. 具备良好的市场产品营销策划、实施能力；

3. 性格开朗、工作踏实、有进取心，有较强的抗压能力；

4. 具有良好的沟通能力、创造性思维及策划能力。

【应聘流程】

初试——复试——录取

【薪资结构】

底薪＋业绩提成＋六险一金＋公司福利，薪资平均6K起，上不封顶

【职业发展通道】

VIP顾问——主管——经理，或者通过内部竞聘往其他方向发展